

Jobsite

Wil jij een sleutelrol spelen in de ontwikkeling van Offshore Windprojecten en bijdragen aan een duurzame toekomst?

Dat wij hier als Ballast Nedam goed in zijn, hebben we bewezen met mooie projecten als Butendiek, Windpark Maasvlakte 2 en Windplan Blauw. Nieuwe en gedurfde ideeën krijgen bij ons een kans. Wij gaan voor wat de opdrachtgever écht wil of dit nu eerder gedaan is of niet. Wij vertrouwen op de kennis, kunde en creativiteit van onze experts.

Als Tendermanager Offshore Wind ben jij verantwoordelijk voor het bedenken van winnende strategieën en het leiden van het tenderproces van A tot Z. Je werkt samen met een multidisciplinair team en vertaalt klantwensen naar innovatieve oplossingen. Met jouw ervaring, analytisch vermogen en oog voor detail maak jij het verschil in deze competitieve markt. Dit is jouw kans om impact te maken in de groeiende wereld van hernieuwbare energie. Bouw jij met ons mee aan de energie van morgen?

Functieomschrijving

Als Tendermanager Offshore Wind ben je verantwoordelijk voor het leiden van het volledige tenderproces, van strategieontwikkeling tot het indienen van winnende voorstellen. Je vertaalt klantwensen naar innovatieve en haalbare oplossingen en zorgt voor een perfecte balans tussen prijs, kwaliteit en duurzaamheid. Je coördineert multidisciplinaire teams en bewaakt planningen, budgetten en risico's. Door jouw analytisch vermogen en strategische inzicht lever je een belangrijke bijdrage aan het succes van Offshore Wind projecten. Je onderhoudt nauw contact met opdrachtgevers en stakeholders om sterke samenwerkingen te waarborgen. Een uitdagende rol waarin je impact maakt op de toekomst van hernieuwbare energie!

Jouw dagelijkse uitdagingen

- Ontwikkelen van winnende strategieën voor complexe tenders in de Offshore Wind.
- Coördineren en aansturen van multidisciplinaire teams binnen het tenderproces.
- Analyseren van klantwensen en vertalen naar duurzame en innovatieve oplossingen.
- Signaleren en beheersen van risico's om tot succesvolle voorstellen te komen.
- Bewaken van planningen, budgetten en kwaliteitseisen gedurende het proces.
- Onderhouden van sterke relaties met opdrachtgevers en stakeholders voor langdurige samenwerking.

Profiel

- HBO/ WO denkniveau met ruime ervaring als Tendermanager.
- Sterk analytisch, commercieel gedreven en klant- en kwaliteitsgericht.
- Uitstekend conceptueel vermogen, overtuigingskracht en communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- Creativiteit, drive en ambitie om het verschil te maken in onze tenders.
- Aantoonbare ervaring met grote en complexe tenders.
- Ervaring in de Offshore Wind.

Wij bieden jou

- Een warm welkom en een prettige werksfeer en collega's die voor elkaar klaar staan;
- 13x een marktconform salaris per 4 weken);
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden conform de cao bouw & infra, waaronder 30 vakantiedagen en individueel budget.;
- Een collectief pensioen en indien gewenst kun je gebruik maken van een collectieve zorgverzekering;
- Mogelijkheden voor inhoudelijke opleidingen en persoonlijke ontwikkeling.

Over Ballast Nedam

Ballast Nedam is een Nederlands bouw- en ontwikkelbedrijf met internationale invloeden. We zijn er trots op deel uit te maken van Rönas Holding, nummer 9 in de lijst van Europa's grootste internationale aannemers. We richten ons op mensen en resultaten. Met grote toewijding bouwen we samen met onze partners aan een duurzame leefomgeving. Elke dag dagen we onszelf uit om te verbeteren. Dat betekent dat we onszelf hard maken om toegevoegde waarde voor onze klanten te creëren en om het welzijn van onze leefomgeving te verbeteren. We zijn open-minded, gretig om

te leren en gericht op het maken van echte verbinding. We passen onze unieke manier van werken toe om mooie projecten te realiseren, in Nederland en daarbuiten. Veiligheid, duurzaamheid, digitalisering en maatschappelijk verantwoord

Wij kijken uit naar jouw reactie!

Interesse in deze uitdaging? We ontvangen graag je reactie! Vragen over de vacature? Neem dan contact op met Klaas Posthuma, Recruiter, via k.posthuma@ballast-nedam.nl